

Speciaal voor finance én dokters

DOKTERS & DOELMATIGHEID

Hoe bepaalt en optimaliseert u als financials bij én met de dokters de doelmatigheid van de zorg?



Roland Eising
Zilveren Kruis



Matthijs Bax
Haga ziekenhuis & medisch
specialisten coöperatief
Haga u.a.



Peter van der Meer
Albert Schweitzer
Ziekenhuis



Roel Venema
Isala



Mirjam van der Scheer
Isala



Anja van Balen
ABN AMRO



Koen Luijckx
Logex



Eline Deusing
i2i



Melita van der Mersch
Velink & De Die Advocaten

Op 5-9-2017
per ziekenhuis
1 dokter gratis
deelname

U wilt doelmatigheid optimaliseren. Verdiep u in:

- Wat is doelmatig?
- Doelmatigheid is focus bij de contractering, wat wil Zilveren Kruis van u weten om de beste contractvoorwaarden af te spreken?
- Hoe communiceert u, als financial als dokter en als zorgverzekeraar waarden-vrij over doelmatigheid?
- Welke mogelijkheden zien dokters voor doelmatigheid en hoe willen ze door finance gefaciliteerd worden?
- Hoe vertaalt u de doelmatigheidseisen van de zorgverzekeraar bij de contractering naar verantwoordelijkheden voor business control, verkoop, zorgcontrol, managers bedrijfsvoering en wat verwacht u van het MSB en/of de dokters in loondienst?
- Doelmatigheid bereiken nadat dokters en financials ondoelmatigheden constateren. Hoe realiseert u dat?
- Doelmatigheid binnen het honorarium model – hoe legt u de juiste prikkels?

**Uw resultaat:
Inzicht en tools
hoe intern
doelmatigheids-
afspraken met
verzekeraars te
vertalen**

DINSDAG 5 SEPTEMBER 2017

9.00 Ontvangst & registratie

9.30 Opening dagvoorzitter Anja van Balen, sector manager zorg ABN AMRO

WAT IS DOELMATIG?

9.40 Wat is doelmatig?

- Welke verantwoordelijkheden hebben zorgverzekeraars en zorgaanbieders op het gebied van doelmatigheid?
- Wat volgt er uit de regelgeving en waar zijn zorgverzekeraar en zorgaanbieder vrij om zelf afspraken te maken?
- Wat zijn de verschillen tussen de begrippen doelmatigheid, rechtmatigheid en gepast gebruik en hoe verhouden deze begrippen zich tot elkaar?

Melita van der Mersch, advocaat-partner Velink & De Die Advocaten

Gedurende de dag is Melita van der Mersch aanwezig voor vragen die tijdens het programma naar boven komen.

9.55 **Zilveren Kruis: Doelmatigheid is focus bij de contractering, wat wil Zilveren Kruis van u weten om de beste contractvoorwaarden af te spreken?**

- Doelmatigheid: inzicht in kwaliteit, innovatie en efficiency. Wat wil Zilveren Kruis van u weten m.b.t:
 - ✓ De (grote) verschillen in doelmatigheid tussen ziekenhuizen?
 - ✓ Inzicht in variabele en vaste kosten?
 - ✓ Inzicht in uitkomsten van zorg?
 - ✓ Inkopen voor klantgroepen?
 - ✓ Inzicht in innovaties (bijvoorbeeld zorg naar huis) ?
- Wat is de impact van deze innovaties die zorg op afstand mogelijk maken op de marktmacht tussen ziekenhuizen en verzekeraars?
- Welke aantrekkelijke contractvoorwaarden levert u het als zorgaanbieder op als u inzicht biedt in uw doelmatigheid en inzicht in hoe u deze doelmatigheid optimaliseert?
- Wat is het perspectief ziekenhuizen die niet voorop lopen?

Roland Eising, Senior Manager Inkoop, Zilveren Kruis

10.45 Pauze

11.15 **Hoe maak je doelmatigheid zichtbaar en bespreekbaar? En hoe communiceert u, als financial als dokter en als zorgverzekeraar waardenvrij over doelmatigheid?**

- Hoe gaan administratieve en bedrijfseconomische professionals in gesprek met medische professionals, zonder dat men elkaar gijzelt in de eigen discipline?
- Hoe bepaalt u of er sprake is van ondoelmatigheid?
- Hoe bepaalt u de mogelijkheden om de doelmatigheden te optimaliseren en hoe gaan administratieve en bedrijfseconomische professionals daarover in gesprek met de dokters?

Eline Deusing, relatiemanager, i2i

DOKTERS: MOGELIJKHEDEN VOOR DOELMATIGHEID

12.00 **Doelmatigheid: welke mogelijkheden zien dokters en hoe willen ze door finance gefaciliteerd worden?**

- Goede registratie is noodzakelijk voor inzicht in productie: Wie registreert wat en waarom en hoe kan finance de dokters faciliteren?
- Welke mogelijkheden zien dokters om die doelmatigheid te bereiken die met zorgverzekeraars is afgesproken?
- Hoe stimuleert u dokters om zelf voorstellen te doen die doelmatigheid optimaliseren?

Matthijs Bax, Medisch manager Hartcentrum HagaZiekenhuis & Voorzitter medisch specialisten coöperatief Haga u.a.

12.45 Lunch

DE ZIEKENHUISORGANISATIE INRICHTEN OP DE VERTAALSLAG VAN DE DOELMATIGHEIDSAFSPRAKEN

13.45 **Hoe vertaalt u de doelmatigheidseisen van de zorgverzekeraar bij de contractering naar verantwoordelijkheden voor business control, verkoop, zorgcontrol, managers bedrijfsvoering en wat verwacht u van het MSB en/of de dokters in loondienst?**

- Hoe betreft u als ziekenhuisorganisatie de dokters, MSB en in loondienst, bij de financiële bedrijfsvoering en toekomst van het ziekenhuis?
- Hoe voert het ziekenhuis de afspraken die met de zorgverzekeraars zijn gemaakt op het gebied van doelmatigheid uit met betrekking tot:
 - ✓ Bepalen en optimaliseren doelmatigheid zorgactiviteiten
 - ✓ Registratie van zorgactiviteiten
- Wat is dan de verantwoordelijkheid van de:
 - ✓ Business control
 - ✓ Verkoop
 - ✓ Zorgcontrol
 - ✓ Managers bedrijfsvoering
 - ✓ Dokters, MSB en in loondienst
- Hoe realiseert u dat deze disciplines zich herkennen in een gezamenlijk doel en daar gezamenlijk naar toe werken?
- Welke issues spelen dan in praktijk? Welke worden op de werkvloer behandeld en wanneer wordt er opgeschaald naar de RvB?
- Hoe gaat het bestuur om met onbewuste of bewuste tegenwerking?

Roel Venema, RvB en Mirjam van der Scheer, projectleider Isala

14.30 Pauze

DINSDAG 5 SEPTEMBER 2017

VAN ONDOELMATIG NAAR DOELMATIG

15.15

Doelmatigheid bereiken nadat dokters en financials ondoelmatigheden constateren. Hoe realiseert u dat?

- Hoe definieert u doelmatigheid?
- Hoe zijn ondoelmatigheden vastgesteld?
- Komt dat door bewust of onbewust gedrag?
- Hoe realiseert u verandering en optimale doelmatigheid?

Peter van der Meer, Voorzitter RvB Albert Schweitzer Ziekenhuis

DOELMATIGHEID BINNEN HET HONORARIUM MODEL – HOE LEGT U DE JUISTE PRIKKELS?

16.00

Vertaling van doelmatigheid in het honorarium model

- Hoe definiëren we de verschillende vormen van doelmatigheid?
- Hoe werken doelmatigheidsprikkels door in het honorariummodel?
- Hoe kan doelmatigheid worden verwerkt in de financiële afspraken tussen MSB en Ziekenhuis?

Koen Luijckx, director LOGEX

16.45

Einde en borrel

ENKELE REACTIES OP EERDERE BIJENKOMSTEN

Meer reacties op www.meizb.nl

CONTRACTEREN OP INHOUD, 9-2-17

'Wederom een goed georganiseerde dag met goede sprekers. Vele praktijkcases zijn zeer interessant'
Ginette van Riel, manager Verkoop, Sint Franciscus Vlietland Groep

GEVOLGEN TRANSPARANTIE DOOR ADD-ON REGISTRATIE IN 2017, 13-10-16

'Heel interessant'
Peter Fransen, manager planning & control Rijnstate

VBHC & CONTRACTERING, 1-7-16

'Erg goed. Goede sprekers maar ook goed publiek met eensgezinde vraagstukken'
S. van Roessel, Hoofd zorgverkoop Maxima Medisch Centrum

NACALCULATIE DURE GENEESMIDDELEN, 26-5-16

'Leuk omdat de verschillende disciplines vertegenwoordigd zijn'
Therese Frijns, ziekenhuisapotheker Maasstad ziekenhuis

(BIJ)STUREN OP PRODUCTIE, 7-4-16

'Zeer relevant en interessant en volgend jaar graag opvolging'
Rolf Swiers, business controller Verkoop, Tergooi

VISIE VERBETERSLAG CONTRACTERING, 4-2-16

'Van hoog niveau en erg inspirerend'
René Boet, zorgverkoop Albert Schweitzer ziekenhuis

BETAALBAARHEID DURE GENEESMIDDELEN, 3-12-15

'Nuttig, inspirerend'
Bastiaan van Dam, Internist en voorzitter geneesmiddelen commissie MGG Medisch Centrum Alkmaar

HET BESTE AANBOD VAN ONCOLOGISCHE ZORG, 10-9-15

'Prima! Gebalanceerd programma.'
Aart van Bochove, medisch manager, Esperanz

ZORGCONTRACTERING 2016, 17-4-15

'Een goed middel om informatie te verzamelen die kan dienen als input voor de onderhandelingen met zorgverzekeraars'
Huub van den Boorn, Clusterleider Verkoop, Contractering & Verkoopadministratie, MUMC

DURE GENEESMIDDELEN, 19-3-15

'Prima. Actueel en vanuit verschillende perspectieven beschouwend.'
Joost Zuidema, sales manager, St. Antonius Ziekenhuis

ZORGCONTRACTERING 2015, 4-4-14

'Goed georganiseerd, inhoudelijk van hoog niveau en inspirerend'
Leo Simons, Hoofd Financiën & Informatievoorziening, Franciscus Ziekenhuis

MARKTAANDEEL IN DE KRIMPENDE MARKT, 7-2-14

'Wederom erg inspirerend'
Peter Fransen, manager Planning & Control Rijnstate

VAN BRONREGISTRATIE NAAR DECLARATIE, 8-11-13

'Zeer nuttig en verhelderend'
Gerard van der Linde, staffunctionaris controlling en lid DOT-team Medisch Spectrum Twente

INTEGRALE TARIEVEN 2015, 13-9-13

'Zeer informatief. Haarscherpe analyses waarbij relevante vraagstukken worden geëxpliciteerd en bediscussieerd'
H.K. Rondy, stafbestuurslid en reumatoloog Haga Ziekenhuis

CONCENTRATIE EN SPREIDING VAN ONCOLOGISCHE ZORG, 17-5-13

'Zeer zinvol'
Marcel Verheij, bestuurslid SONCOS, voorzitter NVRO en Medisch Clusterhoofd Radiotherapie Antonie van Leeuwenhoek

ZORGCONTRACTERING, 4-4-13

'Super: tal van ideeën waar ik morgen mee kan beginnen.'
Erwin van Santen, Hoofd Business Control Diakonessenhuis

REGIONALE SAMENWERKING, 28-2-13

'Prima congres!'
Erik Boerkamp, Zorgondernemer Saxenburgh Groep

Aanmeldingsformulier

Meld u aan via: Internet: www.meizb.nl Per telefoon: 06-14512448 Per e-mail: info@meizb.nl

Deelnamekosten

Ziekenhuizen & zorgverzekeraars €465,- ex. BTW
exclusief 25% LinkedIn-korting

Overige €999,- ex. BTW
exclusief 25% LinkedIn-korting

Zie voor de voorwaarden van de 25% linkedinkorting de rechterkolom

1 dokter per ziekenhuis is op 5-9-2017 gratis welkom maar aanmelding vooraf is verplicht. NB op basis van wie het eerst komt het eerst maalt.

Dokters die in aanmelding wil komen voor gratis deelname, melden zich aan via info@meizb.nl of 06-14512448. U ontvangt daarna een bevestiging van uw gratis deelname. Echter als een andere dokter van uw ziekenhuis al gratis deelneemt, krijgt u geen bevestiging maar de mogelijkheid om als betalende deelnemer aan te melden. U staat dan pas geregistreerd als u zich opnieuw als betalende deelnemer aanmeldt.

Ja, ik neem deel aan de conferentie **Dokters & doelmatigheid**, dinsdag 5 september 2017, 9.00 - 17.15, Hotel Breukelen

Organisatie

Algemeen telefoonnummer

Postadres

Postcode

Plaats

Factuuradres

De heer/mevrouw

Functie

Voorletters

Achternaam

Direct vast telefoonnummer

Mobiel telefoonnummer

E-mail adres

Ja ik ga akkoord met de algemene voorwaarden

Handtekening



ABAN
accreditatie
voor medisch
specialisten
wordt
aangevraagd

Doelgroep

Ziekenhuizen

Dokters
Managers bedrijfsvoering
Manager Financiën
Manager planning & control
Business controller
Verkoopmanager
Manager Zorgcontrol
Register Accountant
Accountant in business
Register controllers
DBC consulent

Zorgverzekeraars

Inkoopmanagers
Beleidsadviseur
Manager zorgcontrol/materiele controle
Register Accountant
Accountant in business
Register controllers

Overige



Graag,
tot ziens!

Eritia van der Mei

MEI
zakelijke bijeenkomsten

Voorwaarden 25% linkedin kortingsregeling

Wordt LinkedIn contact van Eritia van der Mei en ontvang 25% korting op de genoemde prijs ex BTW.

Graag geef ik persoonlijk toelichting op deze regeling, voor al uw vragen ben ik bereikbaar via info@meizb.nl of 06-14512448

Samenvatting algemene voorwaarden

1. Annuleringsvoorwaarden. Bij verhindering kunt u tot 4 weken voorafgaand aan de bijeenkomst kosteloos annuleren. Bij annulering vanaf 4 weken voorafgaand aan de bijeenkomst betaalt u de volledige deelnamekosten. U kunt wel een vervanger sturen. De factuur blijft op uw naam staan.

2. De bijeenkomst is altijd onder voorbehoud. Indien omstandigheden dit volgens de organisatie vereisen kan het programma, locatie en datum gewijzigd worden.

De uitgebreide versie van de algemene voorwaarden kunt u opvragen bij info@meizb.nl

MEI zakelijke bijeenkomsten is geregistreerd onder nummer 55780652 KvK Amsterdam